



# BRASIL A O C U B O

Obras sem canteiro de obra!

Eng. Ricardo Mateus

---



# sementes e resultados

▣ Soldador 1999-2009

**Engenharia Civil** 2005-2009

PUIC 2007

TCC 2009

12 casas em LSF  
2010-2012



**Eng. de Produção** 2013

Business Plan 2013

Prototipagem 2014

Captação de Recursos 2015

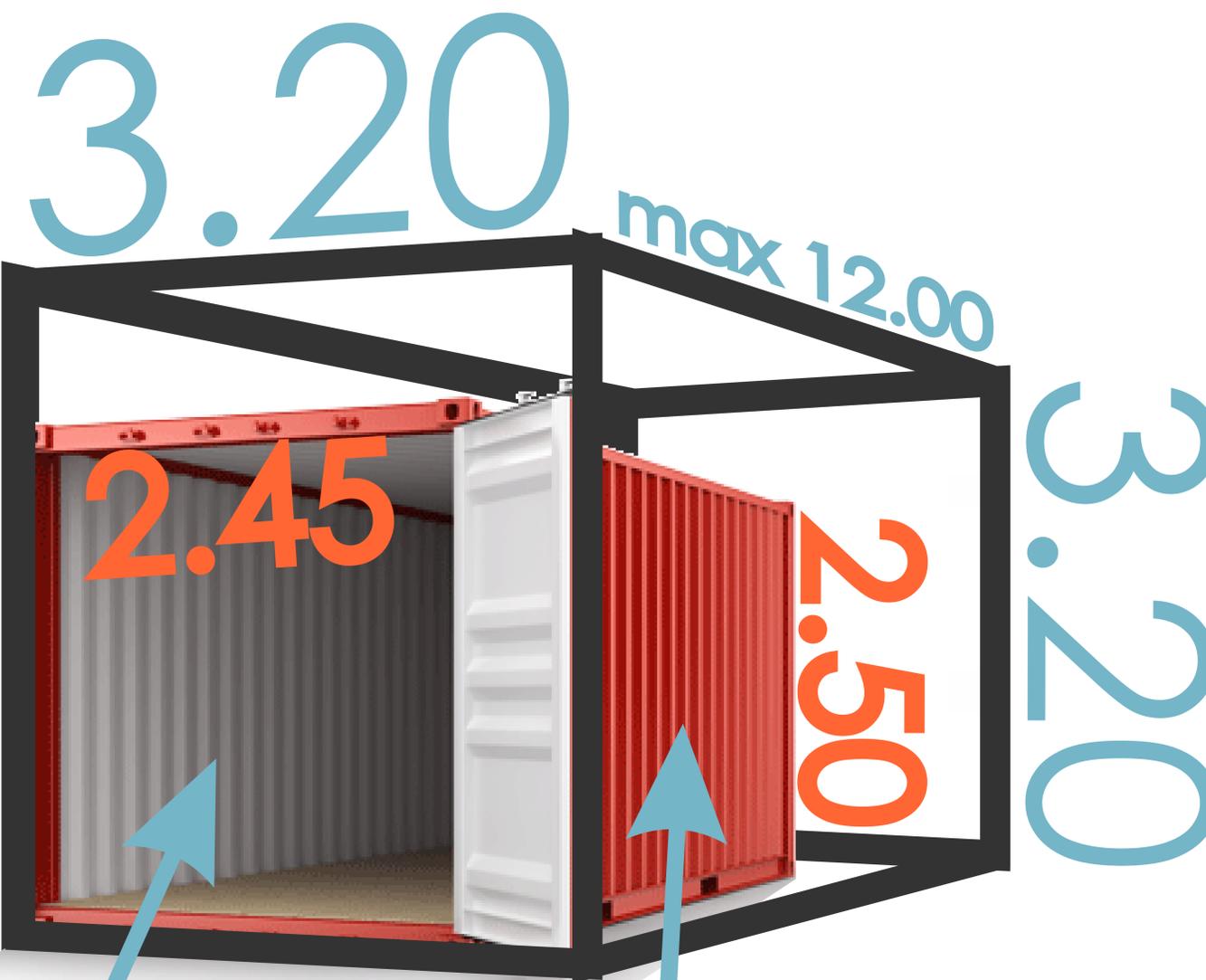
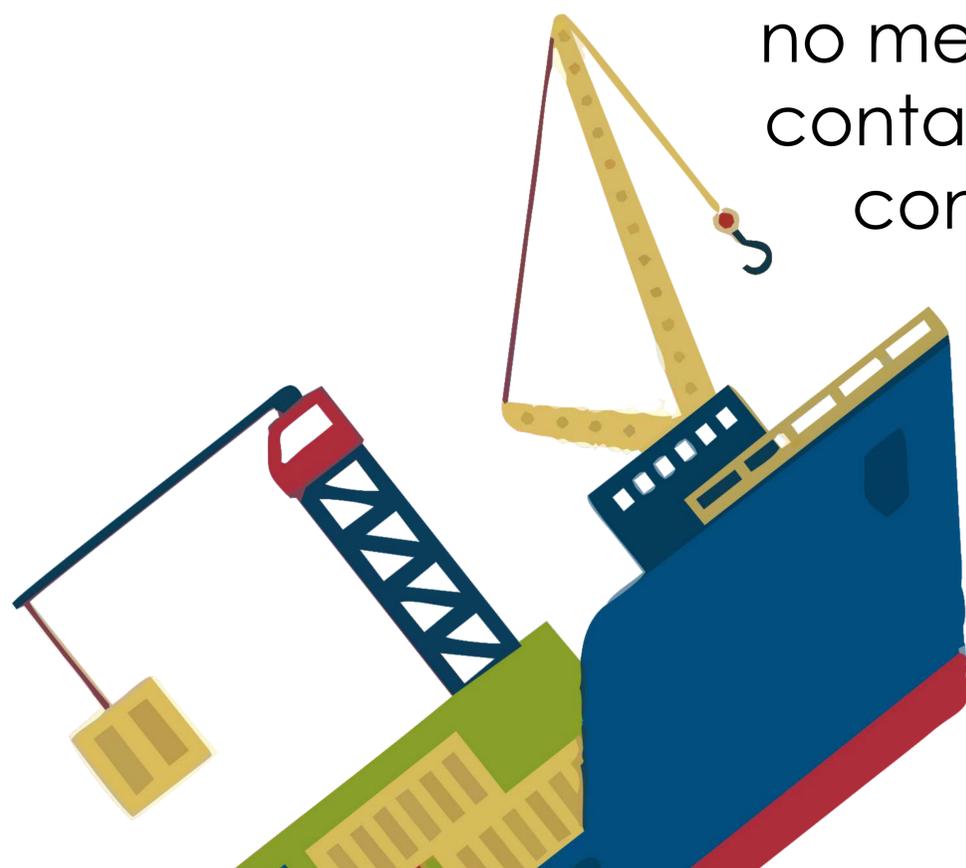
**Primeira Venda**

Setembro de 2016

## deficiência notada no mercado

Diferenças entre os containers marítimos e os módulos da Brasil ao Cubo.

« Existe uma deficiência no mercado, mas o container não é um concorrente real. »



Paredes em chapas metálicas, que necessitam de tratamento térmico e acústico. (no container)

Paredes externas que, muitas vezes, possuem amassados irreversíveis, bem como aparência de ferrugem indesejada. (no container)

alguns cases de sucesso



A ZÜRICH AIRPORT company



Studio Mormaii Fitness



60 dias fabricação

Beer Lovers Ambev



17 dias fabricação

A Cuca



35 dias fabricação

# cases de sucesso

Escritório Construtora



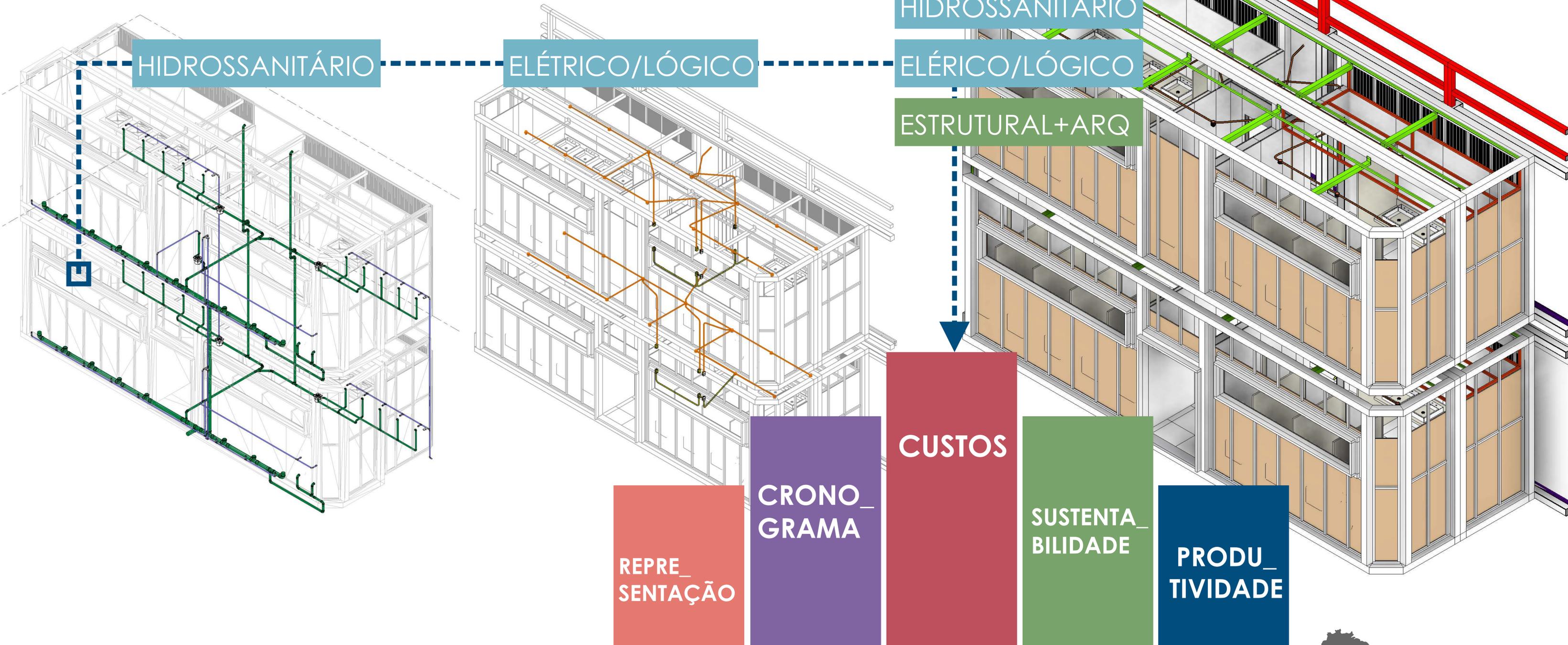
Floripa Airport



Movida



# compatibilização de projetos BIM



BIM

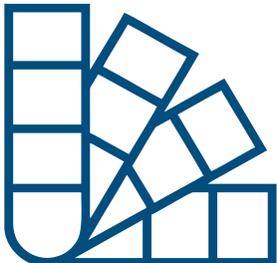
# automação de processos

ORÇAMENTO  
EM TEMPO REAL

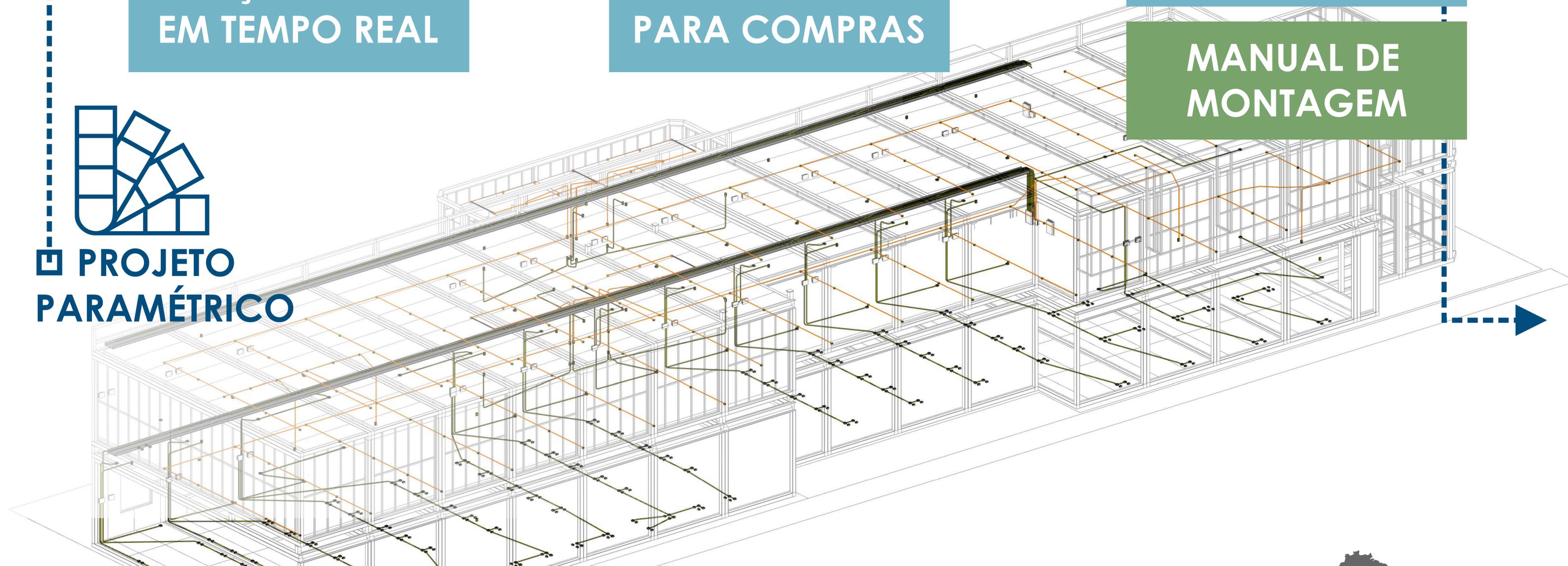
QUANTITATIVO  
PARA COMPRAS

TABELA DE CORTES

MANUAL DE  
MONTAGEM



PROJETO  
PARAMÉTRICO



BIM

estamos produzindo a maior obra modular da América Latina



Fase:  
Construção

Cliente:  
Ambev

Obra:  
CSC Expansão

Implantação:  
Jaguariúna, SP

BIM



8

# fábrica



# transporte



instalação

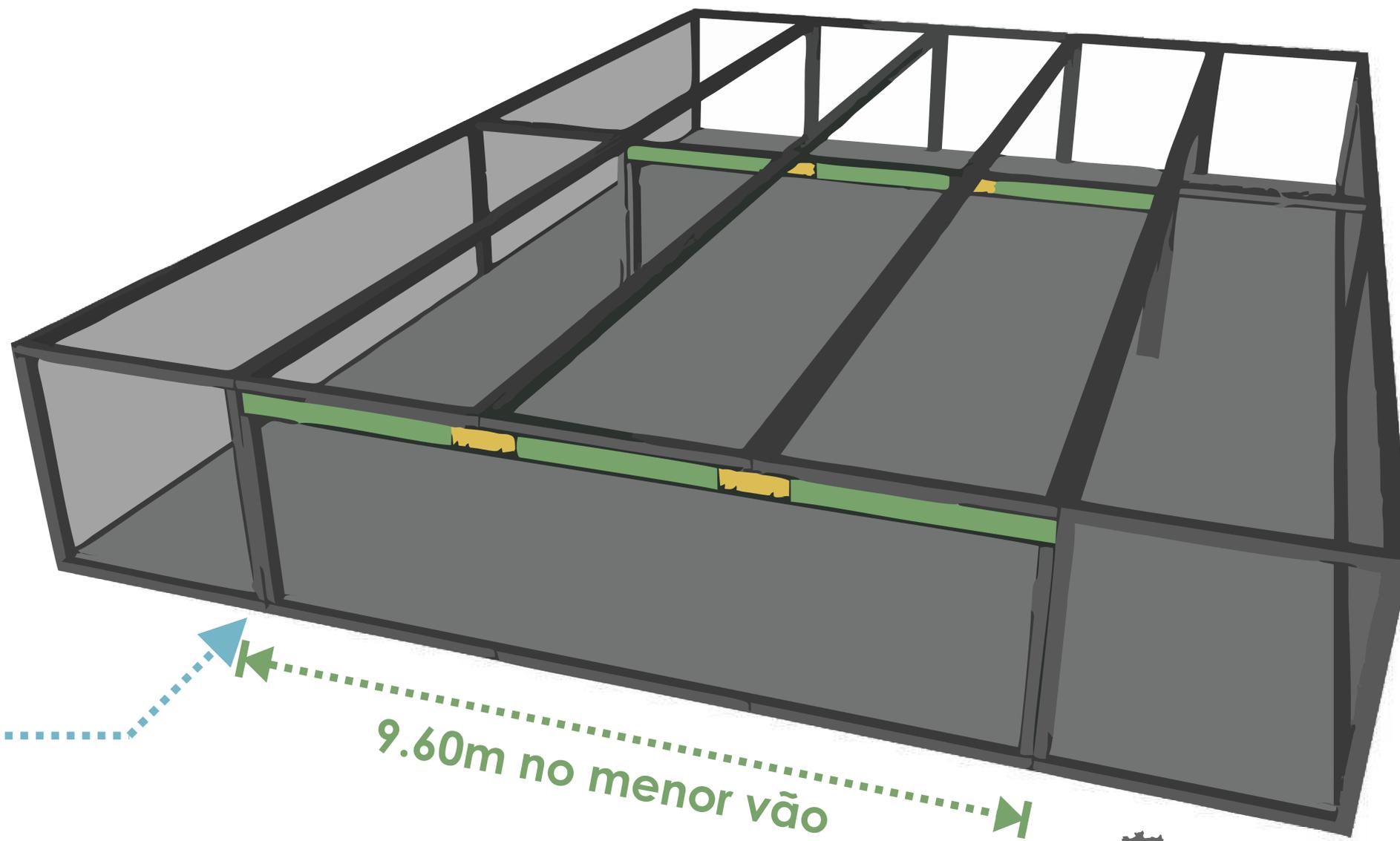
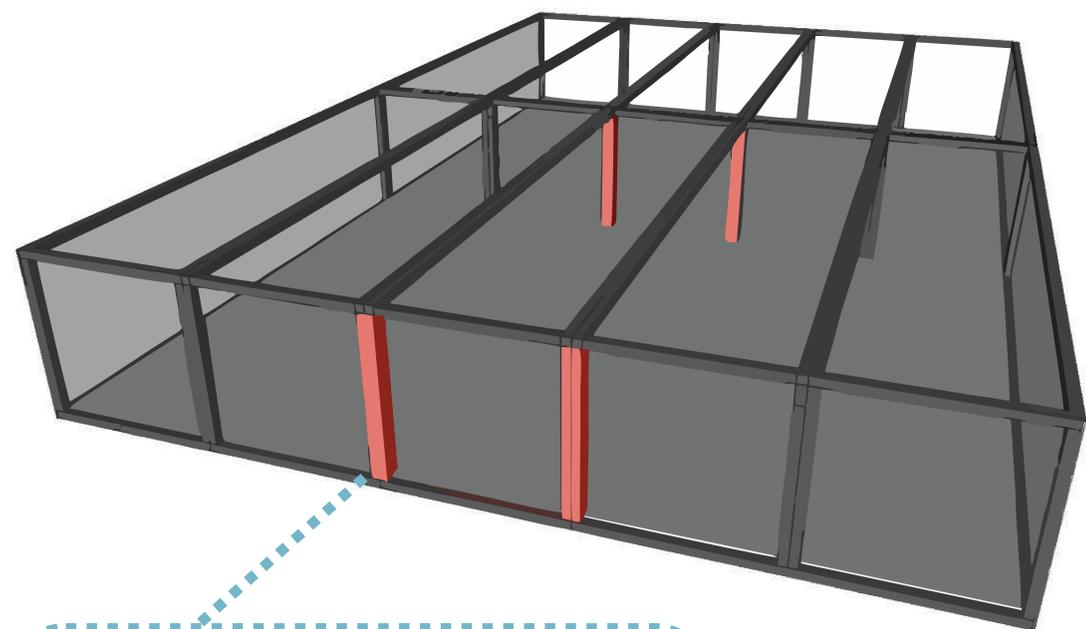


Sistema Plug and Play BR3

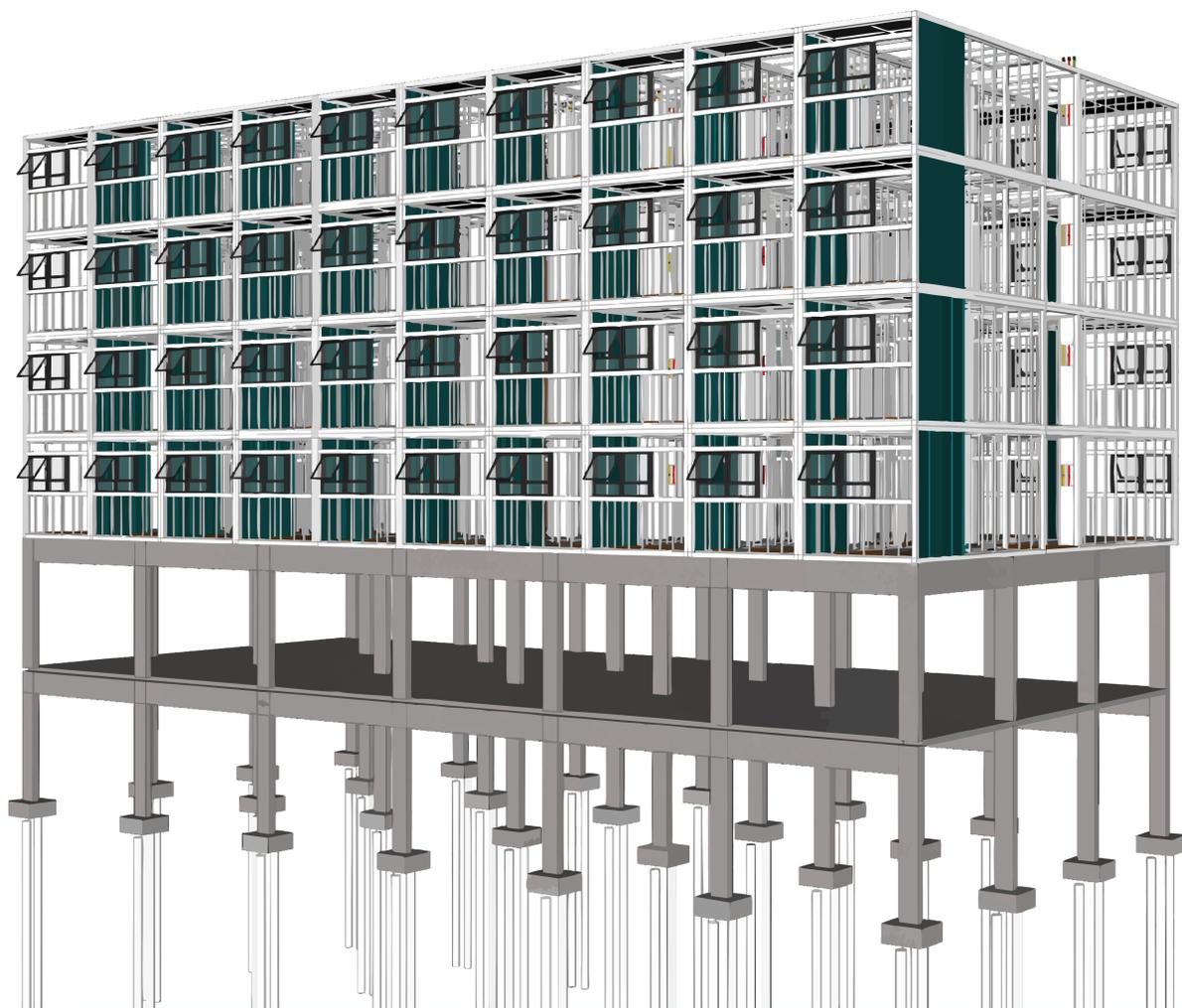


# detalhe criação de grandes vãos

-  Pilares a serem retirados
-  Viga I a ser acrescentada
-  Placa de ligação entre módulos



# detalhe da verticalização



Prédios modulares



Fase:  
Entregue

Cliente:  
Via Laser

Obra:  
Clínica de Depilação Jaraguá do Sul

Implantação:



Fase:  
Implantação

Cliente:  
Eraldo Constr.

Obra:  
Escritório Vendas

Implantação:  
Tubarão, SC



Fase:  
Implantação

Cliente:  
Eraldo Constr.

Obra:  
Escritório Vendas

Implantação:  
Tubarão, SC

# Fotos



Fase:  
Entregue

Cliente:  
Mormaii

Obra:  
Studio Fitness Jardins

Implantação:  
São Paulo, SP



Fase:  
Entregue

Cliente:  
Pedra Branca

Obra:  
Colégio Bom Jesus

Implantação:  
Palhoça, SC



Fase:  
Entregue

Cliente:  
A Cuca

Obra:  
Studio de Marketing

Implantação:  
São Paulo, SP



Fase:  
Fabricação

Cliente:  
Chicken Way

Obra:  
Lanchonete - MóduloFood

Implantação:  
Tubarão, SC



Fase:  
Implantação

Cliente:  
Ambev

Obra:  
Beer Lovers

Implantação:  
Itapissuma, PE



Fase:  
Implantação

Cliente:  
Ambev

Obra:  
Beer Lovers

Implantação:  
Itapissuma, PE



Fase:  
Entregue

Cliente:  
Ambev

Obra:  
Beer Lovers

Implantação:  
Itapissuma, PE



Fase:  
Entregue

Cliente:  
Claudia e Michel

Obra:  
Residência

Implantação:  
Gravatal, SC

Fotos



Fase:  
Entregue

Cliente:  
Claudia e Michel

Obra:  
Residência

Implantação:  
Gravatal, SC



25



Fase:  
Fabricação

Cliente:  
Floripa Airport

Obra:  
Conference Room

Implantação:  
Florianópolis, SC



Fase:  
Entregue

Cliente:  
Floripa Airport

Obra:  
Conference Room

Implantação:  
Florianópolis, SC

# Fotos



Fase:  
Entregue

Cliente:  
Floripa Airport

Obra:  
Conference Room

Implantação:  
Florianópolis, SC

# Fotos



Fase:  
Entregue

Cliente:  
Floripa Airport

Obra:  
Conference Room

Implantação:  
Florianópolis, SC



Fase:  
Entregue

Cliente:  
Floripa Airport

Obra:  
Conference Room

Implantação:  
Florianópolis, SC

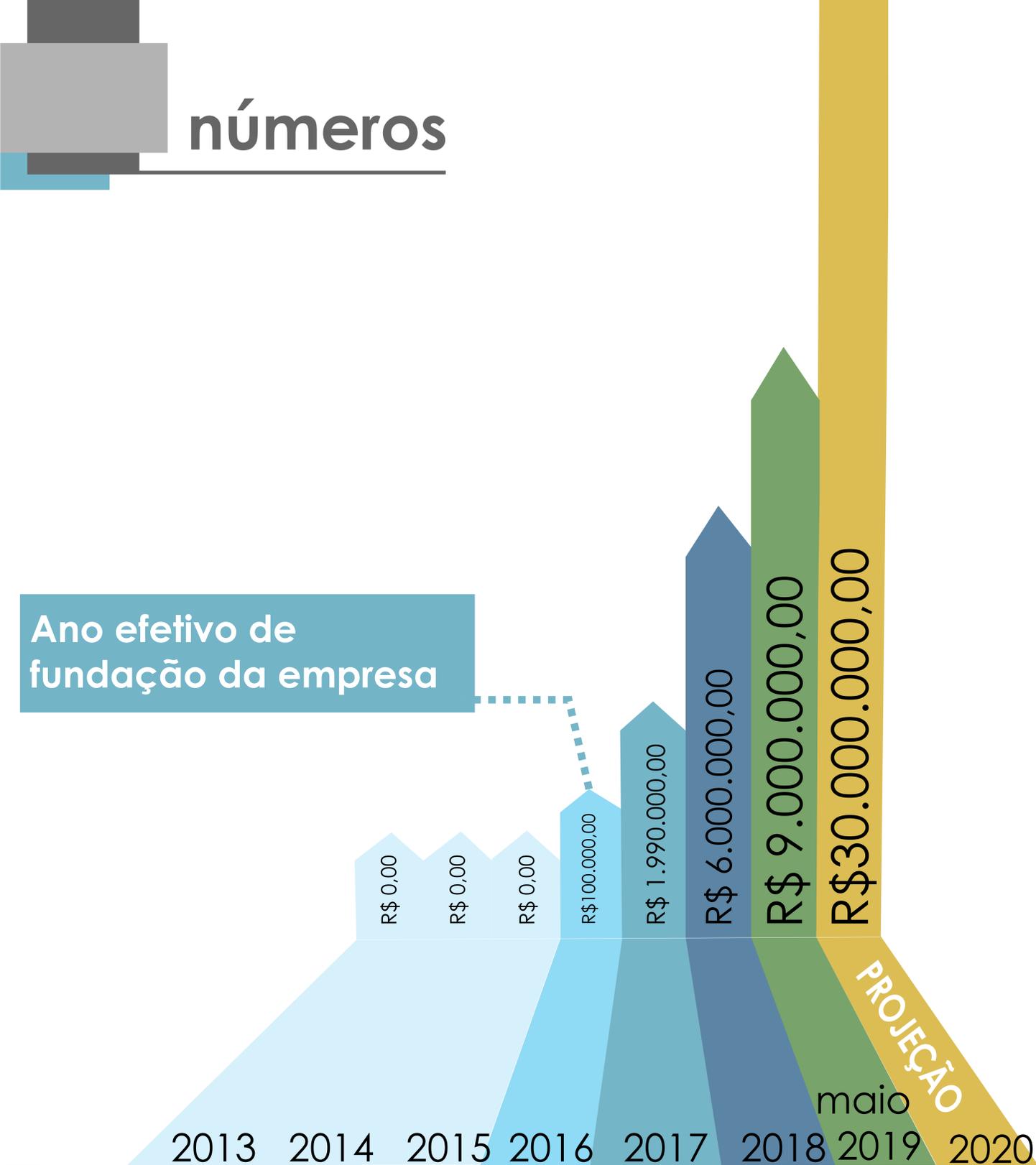
Empresa participante do

# SCALE ENDEAVOR UP

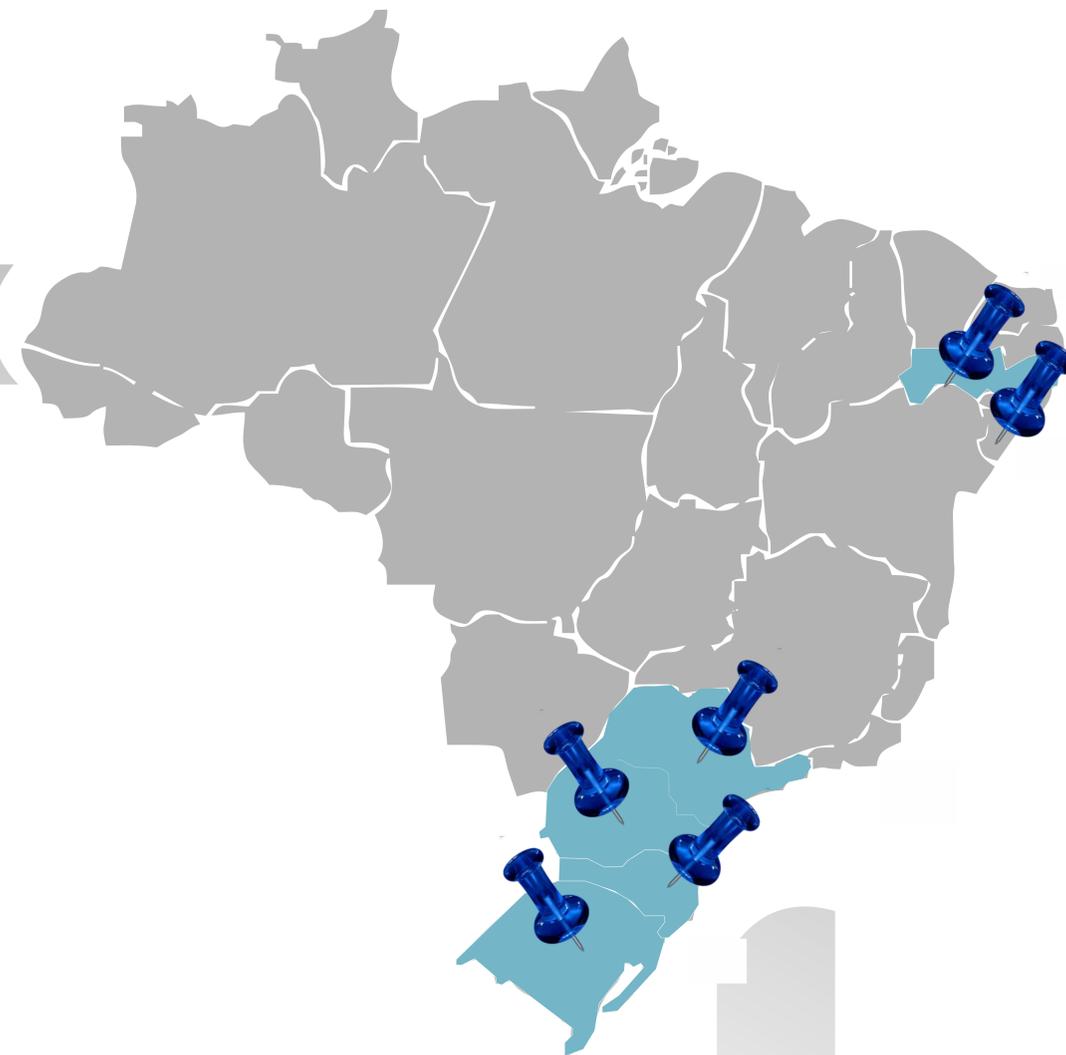


**12<sup>o</sup>** PRÊMIO  
**OZIREZ SILVA**  
DE EMPREENDEDORISMO  
SUSTENTÁVEL

# números



- 51 obras entregues
- 154 módulos comercializados em 2.5 anos
- Presente em 6 Estados do Brasil
- Maior distância de obra instalada: 3.500km



« O Empreendedor não cria uma empresa sozinho,  
ele cria um time e o time cria a empresa »



APRENDER  
GANHAR  
DIVIDIR

Eng. Ricardo Mateus

