

O CASE MGO RODOVIAS

Grupo

WAY

Brasil

Um novo caminho

O CASE MGO RODOVIAS

HISTÓRICO

MGO Rodovias, foi constituída por um consórcio formado por nove empresas do setor de construção e distribuição de asfalto, que assumiu a responsabilidade pela administração, operação, manutenção, recuperação e duplicação da BR-050 (GO/MG), a partir de janeiro de 2014.

- Acionistas com perfil de apenas prestadores de serviços ou fornecedores para órgão públicos e concessionárias.
- Eram mais donos de empresas do que empresários. Não tinham vivência em gestão de uma concessionária.
- Nas reuniões eram vários representantes e a dificuldade de consenso nas decisões era grande.
- Era latente a necessidade de mais transparência nas demonstrações financeiras e consolidação de informações em geral.



ACIONISTAS MGO RODOVIAS



Gregor Participações Ltda (Greca Asfaltos S.A.)



O CASE MGO RODOVIAS

HISTÓRICO

- Fomos ao mercado contratar um especialista do Instituto Brasileiro de Governança Corporativa – IBGC para reorganizar a companhia e adotar as melhores práticas de governança e gestão empresarial.
- A partir de uma auditoria interna, foram constituídos comitês para aprovações das decisões nas Assembleias e no Conselho.
- O resultado dessa governança corporativa muito bem estruturada foi a coesão dos sócios, aprovação por unanimidade da maioria das deliberações conforto para os executivos.
- Com uma gestão profissional e alinhada, a concessionária atingiu suas metas, cumpriu rigorosamente seus compromissos contratuais e superou as expectativas dos usuários, que hoje dispõem de uma rodovia moderna e segura.
- Financiamentos obtidos.



FINANCIAMENTO DE LONGO PRAZO

Valor Contratado

R\$ 1.102.675.000,00



R\$ 432.675.000,00



R\$ 120.000.000,00



R\$ 350.000.000,00



R\$ 200.000.000,00

0 CASE WAY 306

WAY
306

HISTÓRICO

- A sólida experiência de sucesso de três ex-acionistas da MGO Rodovias e a expertise global de investimentos em logística, real estate e infraestrutura de uma empresa de capital estrangeiro logística deram origem ao Grupo Way Brasil, que hoje disputa com os grandes players do mercado de concessões novos negócios de infraestrutura rodoviária.
- O Grupo estreou no mercado vencendo a licitação da primeira concessão rodoviária estadual de Mato Grosso do Sul, a da rodovia MS-306, na região Nordeste do estado, que será administrada e operada pela concessionária Way 306, após a assinatura do contrato de concessão com o governo estadual, no mês de março.

Pautado por rígidas práticas de Compliance e Governança Corporativa, imprescindíveis no cenário atual, o Grupo Way Brasil almeja ser um novo caminho para a infraestrutura brasileira e construir mais uma história de sucesso.

ESTRUTURA DO GRUPO WAY BRASIL

